

Campaña de **ACELERACIÓN COMERCIAL**

Acelera tus ventas B2B con una **campaña
estratégica creada solo para tu empresa**

Exclusivo para socios activos de STAR CLUB



**STAR
SALESFORCE**

Esta campaña es **PARA TU PYME SI**



Necesitas generar ventas de forma estructurada en el corto plazo



No tienes equipo comercial propio pero tienes capacidad operativa para crecer



No sabes como entrar en nuevos sectores para vender tu solución o tus proyectos



¿En qué consiste la campaña?

La Campaña de Aceleración Comercial está diseñado para las pymes que desean:



Resultados rápidos, estructurados y sostenibles



Un servicio exclusivo que combina personalización calidad estratégica y dedicación competitiva



Tener un Sales Manager asignado que será responsable de crear, ejecutar y optimizar una campaña de ventas personalizada para tu negocio

Duración de la Campaña: 90 días



¿Qué incluye la campaña?



Pipeline comercial personalizado

Diseñado desde cero con objetivos, sectores, mensajes y tipo de cliente ideal definidos contigo.



Plan de acción a 90 días

Foco total en conseguir avances tangibles desde la primera semana.



Seguimiento y reporte semanal

Cada semana recibirás un informe de progreso con datos, reuniones agendadas, oportunidades creadas y próximos pasos.



Coordinación con partners externos (si aplica)

Para complementar la campaña según las necesidades de tu pyme (ver apartado siguiente).



Dedicación del Sales Manager

Mínimo 25 horas de trabajo para tu campaña, enfocado en generar oportunidades y cerrar ventas reales.



PARTNERS DE LA CAMPAÑA

Según tu estrategia, podrás solicitar la activación de servicios complementarios que serán ejecutados por partners especializados y contratados por tu pyme, siempre bajo la supervisión del Sales Manager:



Partner de Comunicación

Branding, narrativa comercial, diseño gráfico y contenido persuasivo.



Canales de venta

Acceso a bases de datos B2B, asociaciones, marketplaces o herramientas especializadas.



Social Selling profesional

Campañas de visibilidad y prospección activa en LinkedIn u otras redes.

PARTNERS DE LA CAMPAÑA

Según tu estrategia, podrás solicitar la activación de servicios complementarios que serán ejecutados por partners especializados y contratados por tu pyme, siempre bajo la supervisión del Sales Manager:



Relaciones Públicas

Visibilidad en medios, notas de prensa, posicionamiento institucional.



Publicidad digital o sectorial

Campañas segmentadas en Google Ads, LinkedIn Ads, etc.



Organización de Business Day privado

Evento estratégico con potenciales clientes o aliados del ecosistema STAR CLUB.

*Estos servicios son opcionales y su contratación será evaluada con el Sales Manager. El coste de cada acción corre a cargo de la pyme.

Exclusivo para **SOCIOS PYME DE STAR CLUB**

Solo los socios de STAR CLUB pueden acceder a esta campaña porque exige una **implicación directa de nuestro equipo y una colaboración intensiva.**



Objetivo de ventas



Sales Manager



90 días



¿Cómo funciona **LA CAMPAÑA?**

1

Establecemos el objetivo comercial

2

Diseñamos la campaña personalizada

3

Conseguimos ventas para tu pyme

INVERSIÓN



3000€

+ Partners Personalizados
(IVA Incluido)





ACELERACIÓN COMERCIAL

Las ventas son el motor de tu negocio